

QUALYX & MINGLER.AI

Propulser la Prospection Digitale B2B par l'Intelligence Artificielle

 Opportunité d'Investissement

180 000 €

Après un premier tour réussi, nous recherchons **trois investisseurs partenaires** avec deux objectifs clairs :

- 1- Se créer une rente mensuelle** en se positionnant au sommet de notre structure de commercialisation.
- 2- Profiter de la solution en illimité** pour leur propre usage professionnel.



Finaliser l'intégration technologique



Structurer les canaux de distribution



Lancer la commercialisation T1 2026

Deux plateformes IA innovantes • Un besoin métier universel • Une technologie éprouvée • Une opportunité d'être pionnier

Contexte & Ambition : Une Industrie en Quête d'Intelligence

La génération de leads B2B traverse une **crise d'efficacité**.

Les directions commerciales et marketing sont confrontées à :

- ⚠ Des taux de conversion très faibles (**< 3 % en moyenne**)
- 〽 Un coût par lead en constante augmentation
- 🧩 Des outils morcelés, non intégrés et chronophages

Problématique : Malgré des outils puissants (CRM, automation, emailings, social media...), les entreprises souffrent d'un manque de synergie. Les équipes jonglent entre plusieurs interfaces et extraient des données manuellement.

Notre Conviction

Une plateforme intelligente peut transformer cette complexité en performance. Qualyx & Mingler répondent à ce besoin d'intégration totale avec une IA active et prédictive.



Benchmark & Analyse Concurrentielle : Le Vide que Nous Comblons

De nombreux outils tentent de répondre à ces défis. Voici une analyse de leurs limites :

Solution	Fonction principale	Limites principales
HubSpot	CRM + automation	✗ Complexité, coûteux
Smartlead.ai	Emailing IA	✗ Monocanal, incomplet
Lemlist	LinkedIn/email outreach	✗ Faible personnalisation
Leadspace	Scoring IA	✗ Pas d'activation
Waalaxy	Prospection LinkedIn /email automatisée	✗ Manque d'orchestration globale, pas de nurturing IA
Humanlinker	Aide à la personnalisation IA	✗ Focalisé sur l'approche, pas le tunnel de conversion complet



Ces outils restent orientés par silo: marketing, social medi CRM. Aucun ne propose une orchestration intelligente globale.

Qualyx & Minglerai combinent ce vide

Interaction entre modules : social → ciblage → nurturing → scoring

Technologie en Détail : Mingler.ai & Qualyx

Mingler.ai

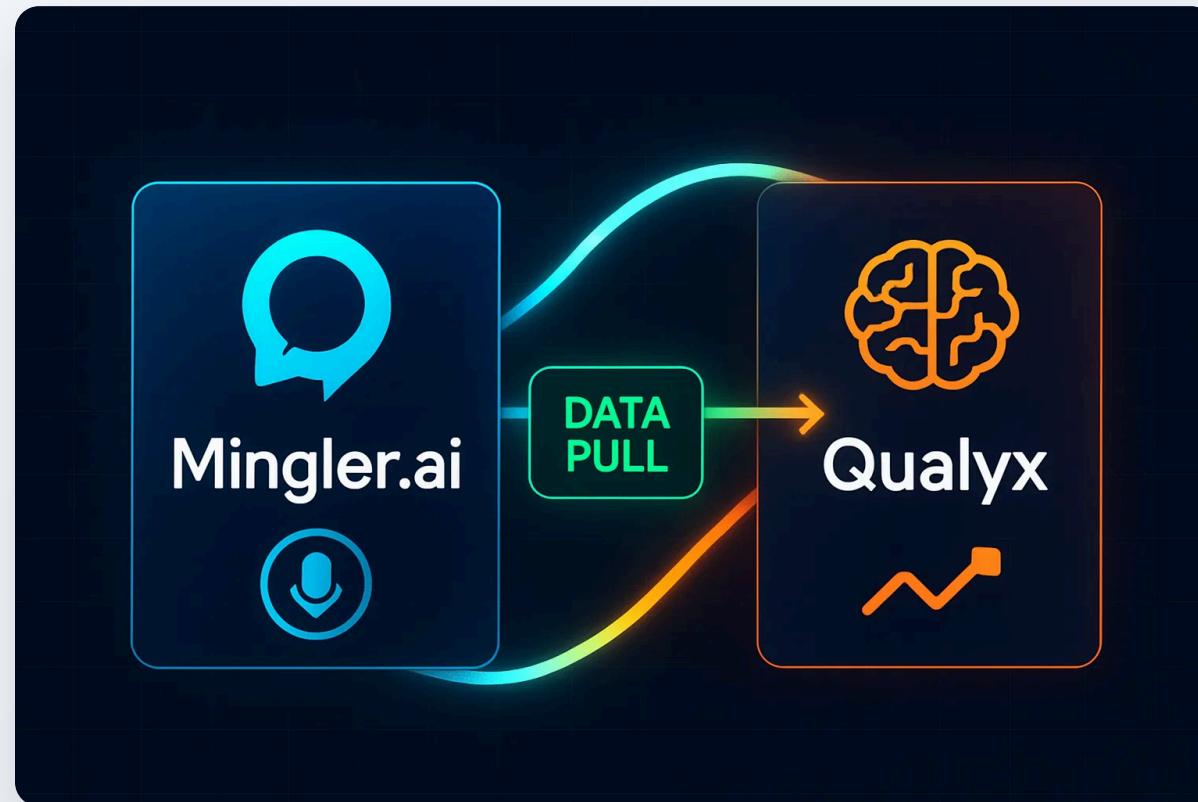
SocialFlow AI - Le Copilote Social Média

- 🔗 Orchestration sociale multicanale (LinkedIn, X, Instagram, Facebook, TikTok...)
- 🤖 Assistant IA de rédaction : contenu personnalisé par canal, cible et tonalité
- ✉️ Inbox centralisée : réponses à commentaires, messages, mentions
- 📊 Analytics intelligents : taux d'engagement, suggestions IA, performances

Qualyx

LeadStream AI - Le Moteur de Leads B2B

- 👤 Créeur de persona IA dynamiques : enrichis en temps réel, interactifs
- 💻 Data enrichissement & scraping automatisé via **DATA PULL** (Havet Digital)
- ✉️ Nurturing IA multicanal : séquences automatisées, déclencheurs comportementaux
- ⭐ Lead scoring évolutif : algorithmes de priorisation selon activité et contexte
- ⌚ Tableau de bord stratégique : suivi KPIs, recommandations IA, alertes

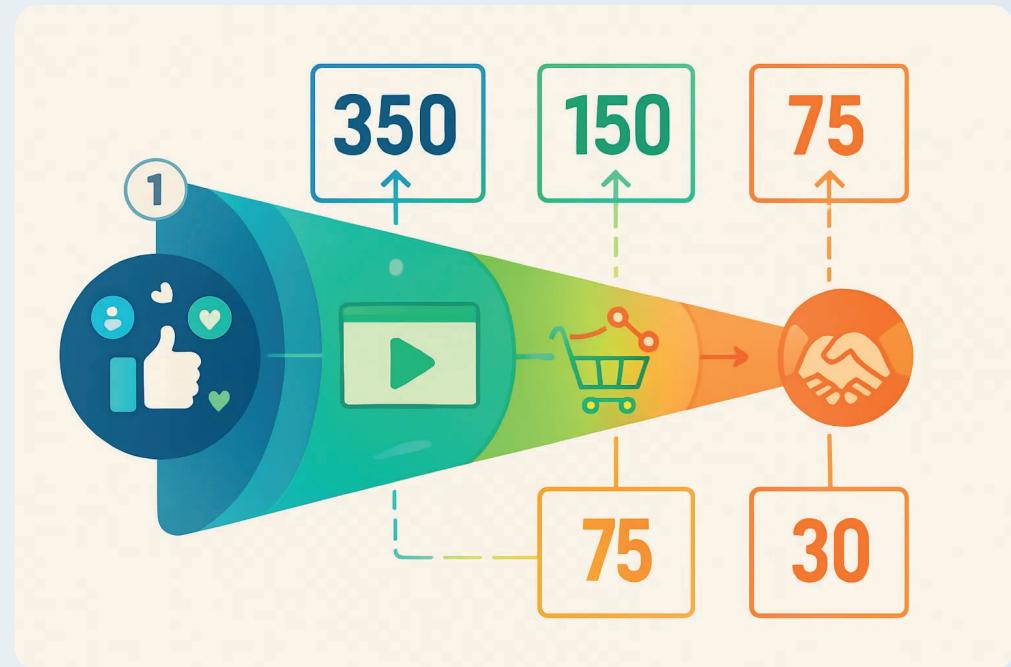


Les deux modules communiquent entre eux : les contenus de Mingler nourrissent Qualyx, qui adapte les tunnels en conséquence

Synergie, Tunnel & ROI : Une Chaîne Fluide Pilotée par l'IA

Processus de Conversion

- 1 Visibilité intelligente via Mingler (posts IA + engagement social)
- 2 Détection automatique de signaux faibles → enrichissement et scoring
- 3 Nurturing personnalisé & multicanal (email, LinkedIn...)
- 4 Identification des leads chauds & priorisation commerciale
- 5 Prise de rendez-vous automatique ou alerte commerciale



Impact Projeté & ROI

x3

Productivité commerciaux

+27%

Engagement social organique

+40%

Conversion leads engagés

-60%

Temps de qualification

Notre délivrable est un écosystème de vente complet. L'IA construit le tunnel et génère une opportunité d'affaires qualifiée, prête à être convertie par un commercial.

Ce tunnel est piloté par une IA qui apprend en continu et optimise chaque étape

L'Équipe Fondatrice : Le Duo Stratégique derrière la Révolution IA



Gonzague Havet

Créateur, Concepteur et Réalisation Technologique

Développeur de solutions pour le développement de business avec une expertise IA & développement digital. Dirige Havet Digital et iaweb.dev (30 développeurs). Il possède déjà les briques technologiques : nurturing, scraping, IA conversationnelle via Data Pull. L'objectif est maintenant de les intégrer dans une solution cohérente et scalable.

 [LinkedIn : gonzague-havet](#)

 [Site : https://havetdigital.fr/](https://havetdigital.fr/)



Jean-Luc Pellecuer

Vision & Stratégie Produit

Entrepreneur et stratège en innovation, fondateur de V1 Group (2003). Il est à l'origine du projet, né de ses besoins réels de prospection. Il copilote la vision globale, la structuration du produit et les décisions fonctionnelles.

 [LinkedIn : jlpellicuer](#)

 [Site : https://jlpellicuer.fr/](https://jlpellicuer.fr/)



L'enjeu : l'unifier , l'industrialiser et la commercialiser

Objectifs du Second Tour de Table : Accélérer Notre Croissance



180 000 €

3 × 60 000 €

📅 Période : juin - Sept 2025

📍 Utilisation des fonds :

⚙️ Développer et Finaliser l'intégration plateforme

👥 Lancer les premiers comptes pilotes

🛠️ Outils de commercialisation

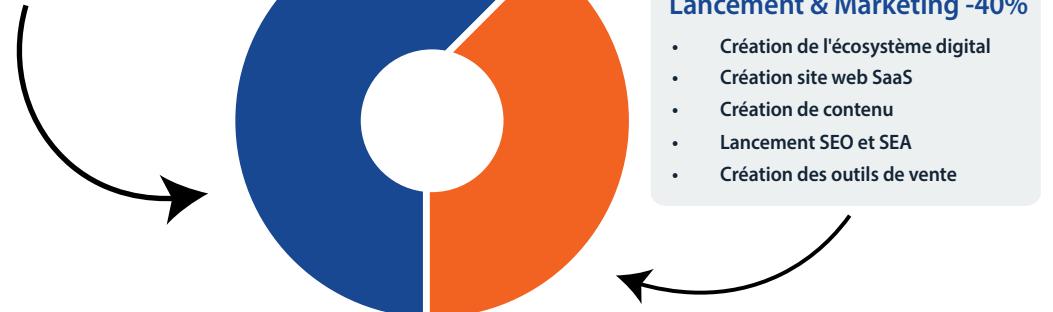
驵 Canal de revente indirecte

👉 Lancement public : T2 2026

Distribution des fonds

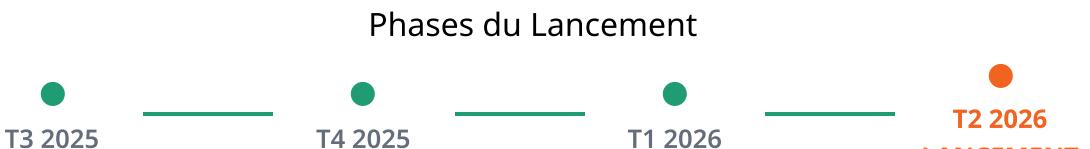
Développement & Intégration – 60%

- Estimation : 440 jours



Lancement & Marketing - 40%

- Création de l'écosystème digital
- Création site web SaaS
- Création de contenu
- Lancement SEO et SEA
- Création des outils de vente



- Développement & Intégration
- Commercialisation

Un Partenariat Stratégique Gagnant-Gagnant

Vos Avantages Clés



Statut de Cofondateur & Accès Privilégié

Accès illimité à la plateforme et positionnement stratégique sur un marché en forte croissance.



Participation Active & Co-création

Influencez directement la roadmap produit et participez aux décisions stratégiques.



Commission Attractive & Récurrente

Touchez une commission de 60% sur les ventes de votre réseau, créant une rente mensuelle.

Votre Potentiel de Revenu

Le Modèle Simple

- **Prix:** 299 € / mois
- **Part Technique (40%):** R&D, Maintenance
- **Votre Part (60%):** Votre commission

Simulation (pour 200 clients apportés)

- Revenu Mensuel Brut: 59 800 €

Votre Commission Mensuelle Nette:

21 528 € / mois



Rejoignez l'Aventure Qualyx & Mingler.ai. Parlons-en.

Message Principal

Cette phase de financement s'inscrit dans la continuité d'un premier tour d'amorçage qui a permis de valider le concept, lancer les premiers développements et réunir un premier cercle de partenaires.

⌚ Objectif de ce second tour

Réunir **180 000 €** via trois participations de **60 000 €**, sous forme de facturation directe avec possibilité de paiement sur 8 mois, possibilité de faire passer en amortissement sur 3 ans.

💡 Pourquoi participer à ce tour de table ?

- Vous devenez **Partenaire développeur business stratégique**
- Vous bénéficiez d'un **accès immédiat à la plateforme**
- Vous touchez des **grosses rémunérations de commission**
- Vous êtes associé à un **projet opérationnel dès T1 2026**

Contact

Gonzague Havet

Créateur & Réalisation Technologique

-  +33 2163 19 19 / 0684818058 / +212 697873929
 ghavet@havetdigital.fr
 www.gonzaguehavet.com

Jean-Luc Pellecuer

Vision & Stratégie Produit

-  +33 6 63 75 76 50
 jl.pellecuer@v1-group.com
 www.jlpellecuer.fr